



Сертифицированный международный профессиональный бухгалтер (CIPA)

Содержание экзаменов

по программе «Сертифицированный международный профессиональный бухгалтер»

Финансовый менеджмент

Приводимый ниже план содержания экзамена (перечень экзаменационных тем) показывает объем знаний, который охватывает экзамен «Финансовый менеджмент» программы «Сертифицированный международный профессиональный бухгалтер». В будущем, когда в общий объем знаний будут введены новые темы, план содержания экзамена может меняться. Звание CIPA (Сертифицированным международным профессиональным бухгалтером) присваивается только в случае успешной сдачи экзамена «Финансовый менеджмент».

Кандидату необходимо знать о самых последних изменениях в областях, входящих в план содержания экзамена. Это предполагает понимание документов, издаваемых бухгалтерскими организациями, такими как Совет по международным стандартам бухгалтерского учета и Международная федерация бухгалтеров, а также знание последних изменений, освещаемых в бухгалтерских, финансовых и деловых периодических изданиях. Следует отметить, что экзаменационные вопросы, затрагивающие изменения стандартов бухгалтерского учета и аудита, не будут входить в экзаменационную программу, пока не пройдет 6 месяцев с даты вступления в силу изменений стандартов, если только нет указаний на то, что *разрешено досрочное применение стандартов*. В том случае, если досрочное применение стандартов разрешено, Новые изменения включаются в экзаменационные вопросы через шесть месяцев после даты их опубликования.

План содержания экзамена служит следующим целям:

- созданию основы, на которой будет разрабатываться каждый экзамен.
- обеспечению последовательного охвата тем на каждом экзамене.
- предоставлению заинтересованным сторонам более подробной информации о содержании каждого раздела экзамена.
- оказанию помощи кандидатам в подготовке к экзаменам.
- предоставлению информации организаторам учебных курсов по подготовке кандидатов к экзаменам.

Далее приводится дополнительная важная информация, касающаяся содержания и самого экзамена.

1. Процентная доля каждого раздела экзамена показывает его удельный вес не в содержании экзамена, а в общем аудиторном времени, отведенном на изучение этого раздела в рамках 60-ти часового курса. Удельный вес 5% просто показывает, что на изучение этой темы должно отводиться примерно 3 часа (5% x 60 часов). Однако для достижения указанного уровня знаний

каждый кандидат должен изучать материал столько времени, сколько требуется лично ему для усвоения предмета.

2. Каждый экзамен будет представлять собой выборку тем, содержащихся во всех основных тематических разделах. Удельный вес тем в экзамене не установлен. Не следует делать никаких выводов об удельном весе или важности каких-либо тем, исходя из того, в каком порядке они перечислены или какое количество тем представлено.
3. Во всех тематических разделах для каждой основной темы установлен уровень, показывающий глубину и степень охвата темы, который варьируется от начальных знаний по теме (уровень А) до всестороннего понимания и умения применять основные положения темы (уровень Е). Подробное описание уровней охвата тем и навыков, которыми должны обладать кандидаты, приводится ниже.
4. Темы для каждого экзамена подбирались таким образом, чтобы минимизировать совпадение тем в экзаменах, составляющих программу сертификации CIPA. Включенные в экзамен разделы и темы разделов могут комбинироваться в отдельных вопросах.
5. Вопросы по налогу на прибыль будут разделены на четыре категории и будут содержаться в заданиях, относящихся к этим четырем категориям.
 - а. Учет налога на прибыль. Требования финансовой отчетности в отношении налога на прибыль, включая соответствующий учет отложенных налогов на прибыль, будут содержаться в вопросах экзаменов «Финансовый учет 2» и «Финансовый менеджмент».
 - б. Подготовка формы налоговой выверки будет включена в экзамен «Финансовый учет 1».
 - в. Доскональное знание соответствующих налоговых законов и положений, действующих в стране проживания кандидата, будет проверяться на экзамене «Налоги и право».
 - г. Влияние налогообложения на принятие управленческих решений, положения налогового кодекса, которые влияют на решения (например решения, касающиеся амортизации, процентов и т.д.), будут включены в вопросы экзаменов «Управленческий учет 1», «Управленческий учет 2» и «Финансовый менеджмент».
6. Кандидаты на звание CAP и CIPA должны иметь минимальный уровень деловых знаний, превышающий требования всех разделов экзамена. Этот минимальный уровень включает знание экономики, понятия временной стоимости денег и элементарной статистики.

Для того, чтобы более точно указать, какие знания требуются от кандидатов, были определены и установлены разные уровни охвата основных тем, включенных в содержание экзаменов. Далее дается определение познавательным навыкам, которыми должен обладать успешный кандидат и которые должны быть проверены на экзаменах.

Знание: способность помнить ранее изученный материал, например: конкретные факты, критерии, методы, принципы и процедуры (т.е. умение определять, давать определение, перечислять).

Понимание: способность воспринимать и интерпретировать смысл материала (т.е. умение классифицировать, объяснять, определять разницу).

Применение: способность использовать изученный материал в новых конкретных ситуациях (т.е. умение демонстрировать, прогнозировать, решать, вносить изменения, определять соотношения).

Анализ: способность разбивать материал на составные части так, чтобы понять его организационную структуру; способность распознавать причинно-следственные связи, проводить различие между разными видами поведения и определять компоненты, важные для обоснования суждения (т.е. умение проводить различия, оценивать, упорядочивать).

Синтез: способность собирать отдельные части, чтобы получить одно целое или предлагаемый набор операций; способность устанавливать связь между идеями и формулировать гипотезу (т.е. умение объединять, формулировать, исправлять).

Оценка: способность оценить важность материала для определенной цели, исходя из последовательности, логической правильности и сравнения со стандартами; способность оценивать суждения, связанные с выбором образа действия (т.е. умение делать критический анализ, обоснование, выводы).

Пять уровней охвата можно определить следующим образом:

Уровень А. Требуемый квалификационный уровень знание.

Уровень В. Требуемый квалификационный уровень знание, понимание и применение.

Уровень С. Требуемый квалификационный уровень знание, понимание, применение и анализ.

Уровень D. Требуемый квалификационный уровень знание, понимание, применение, анализ и синтез.

Уровень Е. Требуемый квалификационный уровень знание, понимание, применение, анализ, синтез и оценка.

На следующих страницах показано, какой уровень присвоен каждому из основных разделов в содержании экзамена, а также перечислены все темы. Распределение по уровням показывает, как нужно рассматривать тематические разделы, и представляет максимальные требования, т.е. тематический раздел уровня С может содержать требования уровней А, В или С, но тема, включенная в уровень В, не будет содержать требований уровня С.

Сертифицированный международный

профессиональный бухгалтер

Содержание экзамена

Финансовый менеджмент

- А. Концепция финансового менеджмента (*удельный вес (время, отведенное на изучение) – 5%, уровень В*)
1. Сущность, назначение и сфера действия финансового менеджмента
 2. Связь между финансовым менеджментом, управленческим учетом и финансовым учетом
 3. Формы организации бизнеса
 4. Характеристика финансовой системы
 5. Роль финансового менеджера и других ведущих специалистов
 6. Информационные потребности
 7. Агентские взаимоотношения
 8. Внешняя среда
 9. Понятие, структура и назначение финансовых рынков
 10. Финансовые институты, их назначение и задачи
- В. Анализ финансовой отчетности (*удельный вес – 10%, уровень С*)
11. Финансовая отчетность предприятия
 - a. Бухгалтерский баланс
 - b. Отчет о прибылях и убытках
 - c. Отчет о нераспределенной прибыли
 - d. Отчет о движении денежных средств
 12. Применение и ограничения финансового анализа
 13. Анализ тенденций
 14. Вертикальный анализ
 15. Анализ финансовых коэффициентов
 - a. Коэффициенты ликвидности
 - b. Коэффициенты управления активами
 - c. Коэффициенты управления долговыми обязательствами
 - d. Коэффициенты рентабельности
 - e. Коэффициенты рыночной стоимости
 - f. Модель DuPont
- С. Управление оборотным капиталом (*удельный вес – 22%, уровень С*)
16. Терминология, относящаяся к оборотному капиталу
 17. Операционный и финансовый циклы
 18. Стратегии финансирования потребностей в оборотном капитале
 19. Компоненты оборотного капитала
 - a. Управление денежными средствами
 - b. Управление рыночными ценными бумагами
 - c. Управление дебиторской задолженностью

- d. Управление запасами
- 20. Финансирование оборотных активов
 - a. Виды краткосрочных кредитов
 - b. Минимизация стоимости краткосрочного кредита
- D. Оценка, риск и ставка доходности (*удельный вес – 22%, уровень B*)
 - 21. Оценка
 - a. Долгосрочные ценные бумаги
 - b. Привилегированные акции
 - c. Обыкновенные акции
 - 1. Модели дисконтирования дивидендов
 - 22. Ставка доходности
 - a. Доход, получаемый до срока погашения облигаций
 - b. Доход на привилегированные акции
 - c. Доход на обыкновенные акции
 - 23. Связь между риском и ставкой доходности
 - 24. Оценка риска, включая распределение вероятностей
 - 25. Модель ценообразования капитального актива
 - 26. Эффективные финансовые рынки
 - 27. Риск изменения процентной ставки и валютный риск
 - a. Методы и инструменты управления рисками
 - b. Методы нейтрализации финансовых рисков: страхование, хеджирование, диверсификация
 - c. Инструменты хеджирования финансовых рисков
 - 1. Форвардный контракт
 - 2. Фьючерсный контракт
 - 3. Опционы
 - 4. Свопы
- E. Принятие решений по долгосрочным инвестициям (*удельный вес – 21%, уровень C*)
 - 28. Определение потенциальных инвестиционных проектов
 - 29. Связь между риском и ставкой доходности
 - 30. Оценка проекта капитальной инвестиции
 - a. Период окупаемости
 - b. Чистая приведенная стоимость
 - c. Внутренняя ставка доходности
 - d. Индекс рентабельности
 - e. Учет инфляции, налогообложения, рисков и неопределенности
 - 31. Анализ чувствительности
 - 32. Решение об аренде или покупке
 - 33. Замена активов
- F. Структура капитала и дивидендная политика (*удельный вес – 20%, уровень C*)
 - 34. Стоимость капитала
 - a. Средневзвешенная стоимость капитала
 - 1. Стоимость заемного капитала
 - 2. Стоимость привилегированных акций
 - 3. Стоимость обыкновенных акций
 - b. Подход на основе модели оценивания капитальных активов
 - c. Влияние изменения структуры капитала на стоимость капитала
 - 35. Структура капитала
 - a. Структурная политика компании
 - b. Влияние структуры капитала на стоимость предприятия
 - c. Рычаг (левередж)
 - 1. Операционный рычаг
 - 2. Финансовый рычаг
 - 3. Общий рычаг
 - 36. Дивидендная политика
 - a. Виды дивидендной политики
 - 1. Пассивная

- 2. Активная
- b. Факторы, влияющие на выбор дивидендной политики
- c. Виды дивидендов
 - 1. Дивиденды, выплачиваемые наличными
 - 2. Дивиденды, выплачиваемые в виде акций
 - 3. Дробление акций
 - 4. Выкуп акций
- d. Дивидендная политика и регулирование курса акций