

Программа подтверждения профессиональной квалификации бухгалтеров Управленческий Учет 2

1. Управление затратами и стратегический управленческий учет
2. Планирование, контроль и измерение показателей функционирования
3. Анализ принятия решений

Для того, чтобы более точно указать, какие знания требуются от кандидатов, были определены и установлены разные уровни охвата основных тем, включенных в содержание экзаменов. Далее дается определение познавательным навыкам, которыми должен обладать успешный кандидат и которые должны быть проверены на экзаменах.

Знание: способность помнить ранее изученный материал, например: конкретные факты, критерии, методы, принципы и процедуры (т.е. умение определять, давать определение, перечислять).

Понимание: способность воспринимать и интерпретировать смысл материала (т.е. умение классифицировать, объяснять, определять разницу).

Применение: способность использовать изученный материал в новых конкретных ситуациях 2 (т.е. умение демонстрировать, прогнозировать, решать, вносить изменения, определять соотношения).

Анализ: способность разбивать материал на составные части так, чтобы понять его организационную структуру; способность распознавать причинно-следственные связи, проводить различие между разными видами поведения и определять компоненты, важные для обоснования суждения (т.е. умение проводить различия, оценивать, упорядочивать).

Синтез: способность собирать отдельные части, чтобы получить одно целое или предлагаемый набор операций; способность устанавливать связь между идеями и формулировать гипотезу (т.е. умение объединять, формулировать, исправлять).

Оценка: способность оценить важность материала для определенной цели, исходя из последовательности, логической правильности и сравнения со стандартами; способность оценивать суждения, связанные с выбором образа действия (т.е. умение делать критический анализ, обоснование, выводы).

Пять уровней охвата можно определить следующим образом:

Уровень А. Требуемый квалификационный уровень «Знание».

Уровень В. Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание» и «Применение».

Уровень С. Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение» и «Анализ».

Уровень D. Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение», «Анализ» и «Синтез».

Уровень Е. Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение», «Анализ», «Синтез» и «Оценка».

Распределение по уровням показывает, как нужно рассматривать тематические разделы, и представляет максимальные требования, т.е. тематический раздел уровня С может содержать требования уровней А, В или С, но тема, включенная в уровень В, не будет содержать требований уровня С.

Сертифицированный международный профессиональный бухгалтер

Содержание экзамена

Управленческий учет 2

	Тема	Удельный вес, %	Уровень компетентности
1.	Управление затратами и стратегический управленческий учет		
1.1.	Оценка затрат	10%	E
1.1.1.	Метод наименьших квадратов и тесты на достоверность		
1.1.2.	Кривые обучения		
1.2.	Управление затратами	13%	E
1.2.1.	Анализ цепочки ценности		
1.2.2.	Сравнение с образцами (бенчмаркинг)		
1.2.3.	Система «точно в срок»		
1.2.4.	Система «кайдзен»		
1.2.5.	Калькуляция целевых затрат		
1.2.6.	Функциональная калькуляция себестоимости		
1.2.7.	Затраты на качество		
1.2.8.	Определение экономически обоснованного размера заказа		
1.3.	Стратегический управленческий учет	7%	E
1.3.1.	Обзор приемов стратегического управленческого учета		
1.3.2.	Сбалансированная учетная ведомость		
1.3.3.	Стратегический анализ прибыли		
2.	Планирование, контроль и измерение показателей функционирования		
2.1	Составление смет	8%	D
2.1.1.	Виды сметных систем		
2.1.2.	Смета с нулевой базой		
2.1.3.	Смета на основе видов деятельности/функциональной калькуляции себестоимости (ABC).		
2.1.4.	Смета по стадиям жизненного цикла		

2.2.	Анализ отклонений	10%	D
2.2.1.	Отклонение объема производства по эффективности и по мощности		
2.2.2.	Отклонения по ассортименту основных материалов и по выходу продукции		
2.2.3.	Отклонения по реализации		
2.2.4.	Отклонение по доле и размеру рынка		
2.3.	Трансфертное ценообразование	10%	E
2.3.1.	Понятие и цели трансфертного ценообразования		
2.3.2.	Методы трансфертного ценообразования		
2.3.3.	Международное трансфертное ценообразование		
2.4.	Финансовые показатели деятельности подразделений	7%	E
2.4.1	Функциональные и децентрализованные организационные структуры		
2.4.2.	Поступления на инвестиции/Рентабельность инвестиций (ROI)		
2.4.3.	Остаточный доход /Остаточная прибыль (RI)		
2.4.4.	Экономическая добавленная стоимость (EVA)		
3.	Анализ принятия решений		
3.1.	Анализ «затраты-объем продукции-прибыль» (CVP)	10%	E
3.1.1.	Обзор анализа «затраты-объем продукции-прибыль»		
3.1.2.	Анализ безубыточности для нескольких видов продукции		
3.1.3.	Анализ «затраты-объем продукции-прибыль» в условиях неопределенности		
3.2.	Измерение релевантных затрат и доходов для принятия решений	11%	E
3.2.1.	Релевантные и нерелевантные затраты и доходы		
3.2.2.	Специальное решение о цене реализации продукции (решение о специальном заказе)		
3.2.3.	Решение о собственном производстве или закупке		
3.2.4.	Добавление сегмента (клиента, продукции) или отказ от него (нее)		
3.2.5.	Замена оборудования		
3.2.6.	Решения об ассортименте продукции при ограничениях по мощности		
3.2.7.	Теория ограничений или учет пропускной способности		
3.3.	Анализ инвестиционных решений	7%	E
3.3.1.	Обзор методов оценки инвестиционных проектов		
3.3.2.	Релевантные денежные потоки и налогообложение		
3.4.	Линейное программирование	7%	E